



Neue Geschäftschancen im Fokus: Rund 30 Mitgliedsunternehmen der winwin Office Network AG kamen Anfang September zum Digitalisierungsworkshop in die BayArena nach Leverkusen.

Workshop in Leverkusen: winwin-Gruppe gibt Gas beim Thema „Digitale Transformation“

07.09.2023 | [Handel](#) | red.

Die winwin Office Network AG treibt ihr Angebot an Lösungen rund um die digitale Transformation weiter voran. Bei einem Workshop unter dem Motto „Vorsprung in der Digitalisierung“ trafen sich dazu am 4. und 5. September rund 30 Mitgliedsunternehmen der deutschlandweit aktiven Fachhandelskooperation in der BayArena in Leverkusen.

Bei der zweitägigen Veranstaltung in der Heimspielstätte des Fußball-Bundesligisten Bayer 04 Leverkusen standen zahlreiche spannende Themen auf der Agenda. Nach der Begrüßung von Frank Eismann, Sprecher des Vorstandes der winwin Office Network AG, gab Michael Vogel, Geschäftsführer von Evy Solutions, einen Einblick in die Software des Kölner KI-Start-ups, das im Juni eine strategische Partnerschaft mit der Winwin Office Network AG eingegangen ist. Den Mitgliedern der winwin-Gruppe steht damit das komplette Lösungsportfolio von Evy Solutions für KI-gestützte Dokumentenanalyse zur Verfügung. Durch das exklusive Produkt „winwin Xpact“ könnten sich diese eindeutig vom Wettbewerb abheben und ihren Kunden eine Alternative zu der „einfachen“ Texterkennung in bestehenden Systemen bieten.

In seinem Vortrag ging Vogel daher nicht nur auf die Software und ihre einzelnen Module ein, sondern hob auch die Potenziale hervor, die die strategische Partnerschaft für die winwin-Mitglieder bietet. Abgerundet wurde der Vortrag zudem von Roma Ray, Projektmanagerin bei Evy Solutions, die die Software bei einer Live-Demo vorstellte und die Fragen der winwin-Mitglieder beantwortete.

Welche Mehrwerte die Gruppe den Mitgliedern in diesem Kontext mit ihrer eigenen Finanzierungsgesellschaft bietet, erklärte Florian Nasser. In seinem Vortrag ging der Vorstand der winwin-Gruppe, der Anfang des Jahres auch in die Geschäftsführung des Waiblinger Finanzierungsspezialisten berufen wurde, nicht nur auf die Vorteile beim

Thema Software-Finanzierung ein, sondern stellte auch konkrete Vertragsoptionen vor. Auf die Vertriebschancen, die die winwin-Gruppe ihren Mitgliedern mit der KI-Lösung bietet, gingen schließlich Frank Eismann und Christoph Hinseln, Geschäftsführer der GFC-Gruppe, ein. Abgerundet wurde der erste Veranstaltungstag schließlich von einem gemeinsamen Abendessen, das den Mitgliedern reichlich Gelegenheit zum Austausch und Netzwerken bot. Ein abwechslungsreiches Programm stand auch am zweiten Tag auf dem Programm. Gemeinsam mit Markus Schewe, CEO beim Bonner Digitalisierungsspezialisten Nexcom, stellte Christoph Hinsel dabei die innovative KI-Lösung „ShareAI“ vor, die eine individuelle digitale Automatisierung des Workflows in SharePoint ermöglicht. Und Boris Hose, Geschäftsführer von business//acts, ging in seinem Vortrag auf die Mehrwerte ein, die der Kölner Softwareanbieter den Mitgliedsunternehmen mit seiner CRM-Lösung „sellify“ bietet. Zum Abschluss der Veranstaltung, die als Training im Rahmen der winwin Academy zählt, erhielten die Teilnehmer zudem eine Urkunde. Einen ausführlichen Bericht zur Veranstaltung sowie den Mehrwerten, die die winwin-Gruppe ihren Mitgliedern mit dem Ausbau ihres Digitalisierungsportfolios bietet, lesen Sie in der September-/Oktober-Ausgabe von BusinessPartner PBS. Kontakt: www.winwin-office.net



Frank Eismann, Sprecher des Vorstandes der winwin Office Network AG

Artikel Fakten

Autor: red.

Datum: 07.09.2023

Seiten: 1

Schlagwörter: [WinWin Office Network](#) | [winwin Finance](#) | [IT](#) | [Evy Solutions](#) | [Künstliche Intelligenz \(KI\)](#) | [Geschäftsprozesse](#)